

ene4

campus



Energiemarkt. Digitalisierung. Kompetenz.  
**Seminarprogramm 2019**

Der ene't campus schafft Kompetenzen für die Digitalisierung der Energiewirtschaft. Seminare aus verschiedenen Themenbereichen machen Sie fit für

die Transformation der Branche. Erfahrene Dozenten vermitteln Ihnen Insiderwissen und geben praktische Tipps zur Umsetzung im Berufsalltag.

Alle Veranstaltungen finden bundesweit zweimal jährlich statt – bestimmt also auch in Ihrer Nähe.

## Das Portfolio:

### Fokus Strategie

- Konzepte zur Digitalen Energiewirtschaft
- Zentrale Risiken in der Digitalen Transformation
- Praxisorientierte Lösungen für den Aufbau und die Abrechnung von Ladestationen
- So tickt der deutsche Energiemarkt
- Energierecht aktuell – Fokus Digitalisierung
- Datenschutz-Grundverordnung und Bundesdatenschutzgesetz in der EVU-Praxis
- Ganzheitliche IT-Sicherheit für Versorgungsunternehmen in der Praxis

### Fokus Geschäftsprozesse

- Geschäftsprozesse Strom im digitalisierten Energiemarkt
- Geschäftsprozesse Gas im digitalisierten Energiemarkt
- Softwaretraining ene't NetKalk.Tarife
- Softwaretraining ene't NetKalk.Netze
- Datenbanktraining ene't Endkumentarife
- Datenbanktraining ene't Netznutzung

### Fokus Vertrieb und Marketing

- Goldgrube Kundendaten: Predictive Analytics, Scoring und Segmentierung
- Kalkulation und Pricing im digitalen Energievertrieb
- Einführung in Energiebeschaffung und Portfoliomanagement 4.0
- Praxis Seminar: Social Media für die Energiewirtschaft
- Erfolgreiche Kundenkommunikation offline und online
- Erfolgreiche Kommunikation mit und in IT-Teams
- Powercoaching: Persönlicher Verkauf im digitalen Zeitalter

Kompetenzbonus –  
Weiterbildung lohnt sich!

Buchen Sie direkt zwei Seminare auf einmal und sichern sich so 15% Nachlass auf die Teilnahmegebühr des günstigeren Seminars. Informationen unter [www.enet-campus.de](http://www.enet-campus.de).

ene't campus inhouse –  
Firmeninterne Durchführung von  
Seminaren und Weiterbildungen

Gerne vereinbaren wir ein individuelles und für Sie unverbindliches Beratungsgespräch – telefonisch oder persönlich bei Ihnen vor Ort.  
Telefon: +49(0)2433 526010

## Interesse geweckt?

Dann besuchen Sie jetzt die campus-Website unter [www.enet-campus.de](http://www.enet-campus.de) für weitere Informationen zu Seminarinhalten, Dozenten, Terminen und Anmeldung.

## Ihre Ansprechpartner:



**Roland Hambach**

Geschäftsführer und  
Vertriebsleiter

Telefon: +49(0)2433 52601-300  
E-Mail: [roland.hambach@enet.eu](mailto:roland.hambach@enet.eu)



**Alexander Linzen**

Leitung Vertrieb

Telefon: +49(0)2433 52601-301  
E-Mail: [alexander.linzen@enet.eu](mailto:alexander.linzen@enet.eu)



**André Küpper**

Vertrieb

Telefon: +49(0)2433 52601-304  
E-Mail: [andre.kuepper@enet.eu](mailto:andre.kuepper@enet.eu)